

- Termékújdonságok ISH 2021
- Hőszivattyúk alkalmazhatósága
- Levegős hőszivattyúk tervezési nehézségei

VÍZ-, GÁZ-, FŰTÉS-, SZELLŐZÉS- ÉS KLÍMATECHNIKAI SZAKLAP

MAGYAR

31. ÉVFOLYAM • 2021/4.

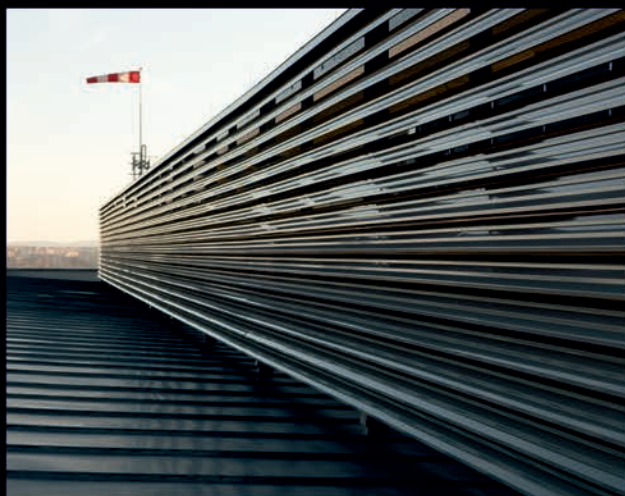
installateur

A MAGYAR ÉPÜLETGÉPÉSZEK SZAKMAI LAPJA



ALUMÍNIUM LAMELLÁS

- SZELLŐZŐRÁCS
- ESŐVÉDŐ ZSALU
- HANGGÁTLÓ FAL
- OPTIKAI TAKARÓ FAL



aluzsalu.hu

Épületárnyékolás magas minőségben

Beszélgetőpartnereim – Takáts György ügyvezető és Balogh Zsolt értékesítési vezető – egy magyar közép vállalat, a SYBA Kft. vezetői, akik az elmúlt évek alatt, nap mint nap szembesültek és szembesülnek ma is azzal, hogy a vállalkozásuk sikerét, annak eredményét maguknak kell megteremteni. No, és mindezt eredményesen kell tenni, az pedig nem egyszerű feladat.

■ *Cégük új termékkel jelent meg a piacon. A folyamatos fejlesztések, a jövőre való felkészülés az oka az eldöntött termékváltásnak?*

Takáts György: Nem termékváltásról van szó. A fejlesztést a piac hívta életre. A termékeinket szélesebb körben kezdtük el beépíteni, ami a tervezőkkel való szorosabb kapcsolattartás eredménye. Eddig több szerkezetünket optikai takarás céljára tervezték és építettük be. Ma ezeket a szerkezeteket már saját mérőállomásunkon tudjuk szabványnak megfelelően bemérni, hogy a tervezőket a megfelelő paraméterekkel tudjuk ellátni.

■ *Mit várnak ettől, hiszen az árnyékolástechnikai elemek gyártása jól bevált Önöknél?*

Takáts György: Ez egy új piaci szegmens, amellyel szeretnénk kiegészíteni meglévő termék körünket. Ez a tevékenység nem érinti az árnyékolástechnikai folyamatainkat.

■ *Jelenleg közel 50 fő alkalmazottal dolgoznak. Érinti önöket is a – manapság oly gyakran hangoztatott – szakképzett munkaerőhiány?*

Takáts György: Igen. Folyamatosan keressük a megfelelően képzett szakembereket, de nagyon nehéz megtalálni, így egyre nagyobb hangsúly fektetünk fejlesztéseink során az automatizálásra. Ilyen fejlesztés keretében valószínűleg meg a CNC megmunkáló központunk kialakítását, ahol a légtechnikai szellőző elemeket is gyártjuk.

Mióta dolgozik a Syba Kft.-nél és mennyire nehéz az árnyékolástechnikai termékeket értékesíteni? Sokat kell ezért dolgozni, meggyőzni az érdeklődőket, vagy a termék eladja magát? – fordulok Balogh Zsolt értékesítési vezetőhöz.

Balogh Zsolt: Lassan harmadik éve, hogy váltottam és a biztosítási ipárból az építőiparhoz szegődtem.

A termékek értékesítésénél sokszor kerülünk abba a szituációba, hogy drága, importból származó szerkeze-



teket szeretne a kivitelező a SYBA termékeire kiváltani, ilyenkor kell bizonyítanunk, hogy termékeink megállják helyüket a külföldi konkurenssekkel szemben is, mind minőségben, mind ár/érték arányban. Az esetek túlnyomó többségében ez sikerül is számunkra.

■ *Mennyire alakította a tevékenységüket a jelenleg is „dühöngő” pandémia és miként próbálnak ellene védekezni?*

Balogh Zsolt: Természetesen ránk is hatással volt a pandémia és a mai napig érezzük hatását. Nagy projektjeink építési területein sokkal szigorúbb munkavégzési szabályokat kell betartanunk. Az adminisztrációt – amennyiben ez minden oldalról kivitelezhető – home-office rendszerben intézzük.

Egyik stratégiai elemünk, a mérnöki irodák kapcsolatainak személyes ápolása, a járvány miatt sajnos háttérbe szorult, de az online jelenlét erősítésével erre is találtunk megoldást. Megegyező és új honlapunk minden szükséges információt tartalmaz.

■ *Az építőipar vonatkozásában milyen piaci trendekkel találkozott, és mi várható termékértékesítés területén az elkövetkező években?*

Balogh Zsolt: Úgy érzékelem, hogy az épületárnyékoló iparág egyre inkább az innovatív, magas minőségű és műszaki tartalommal bíró termékek felé mozdul el. Nekünk ez kedvez, hiszen a SYBA mindig is arról volt híres, hogy nem riad vissza egy-egy különleges, egyedi megoldástól. Példa lehet erre az ELI lézerközpont, a Debreceni Egyetem Innovációs Centruma, a Szépművészeti Múzeum, a Pécsi Tudományegyetem és sorolhatnék még számos érdekes, a jövőbe mutató projektet, de ezek bemutatására honlapunk felülete hivatott: <https://syba.hu/referencia/>

■ *A cég múltja irigylésre méltó, a referencialistájuk csodálatos. Hogyan sikerült ilyen sok, jelentős méretű épületen dolgozni?*





Referenciaépület I.

Balogh Zsolt: Termékeink híre sok tervező asztalára eljutott már. Azt gondolom, hogy az a mérnök, aki megismer bennünket, tudja, hogy a tervezési fázis végéig a legjobb tudásunk szerint segítjük munkáját, továbbá olyan terméket tervez be, amely időtálló és esztétikus.

Nem mellékes, hogy az összes termékünk él 3D modellként, minden tervezői segédletet ezekből származtatunk. Ennek köszönhetően büszkén mondhatom, hogy sok projektbe be vagyunk tervezve.

Természetesen folyamatosan dolgozunk azon, hogy



Referenciaépület III.



Referenciaépület II.

ezt a mérnök-kiszolgálást egyre magasabb szintre emeljük. Jelenlegi kampányunkban szereplő esővédő fix zsaluink, hanggátló falaink, gépészeti takaró lamellás rendszereink hang- és légtechnikai mérési adatokkal rendelkeznek, ezzel is könnyítve a tervezést.

■ *Csak a hazai piacon tevékenykednek, vagy külföldre is szállítanak termékeket? Nem próbáltak az országhatáron túl is képviselőt, esetleg leányvállalatokat alapítani?*

Balogh Zsolt: Nagyrészt a hazai piacon tevékenyke-

dünk, de voltak már külföldi munkáink is, pl. Svédországban, Ausztriában is dolgoztunk. Külföldi képviselőt nyitásban egyelőre még nem gondolkodtunk.

Jómagam – ha a hazai vonalakat a pandémia után stabilizáljuk – el tudom képzelni, hogy többnyelvű honlappal a környező országok árnyékolós cégeinek szállítsuk pl. extrudált alumínium lamellás rendszereinket.

■ *Hogyan biztosítják azt, hogy a megtervezett termékek az épület jól működő egységeivé váljanak?*

Balogh Zsolt: Alkalmazottjainkon kívül viszonteladók is szerelhetik termékeinket. Aki a rendszereinket szereli, megtanítjuk erre. Ellátjuk minden ehhez szükséges tudással és ami a legfontosabb, folyamatosan elérhetőek vagyunk számukra telefonon. Tapasztalatainkat megosztjuk velük.

■ *Rendelkeznek szervizhálózattal Magyarország területén?*

Balogh Zsolt: A szervizelést külön csapat végzi, legyen az garanciális vagy garancián túli javítás.

Pongrácz Lajos